

PROSYMBIO®

Prosymbio® Workshop: Selbstführung im Vertrieb

Hier geht es um Sie – Persönliche Betreuung und praxisnahe Lösungen für Ihre Herausforderungen im Vertrieb

Für wen ist unser Workshop geeignet?

Alle Menschen, die mit Herz und Leidenschaft im Vertrieb arbeiten und die sich in ihrem aktuellen Vertriebsumfeld (ganz gleich ob Innen- oder Außendienst) mit Lust und Leichtigkeit weiterentwickeln wollen.

Dabei spielt es auch keine Rolle, ob Sie in einem Groß- oder Kleinbetrieb arbeiten – ganz gleich, ob Handwerk, Dienstleistung oder Industrie. Jede(r) Teilnehmer/in wird nach diesem Workshop einen Entwicklungsschritt gemacht haben.



» Methodenwissen hatte ich schon ordentlich aufgetankt. Trotzdem waren meine Vertriebsleistungen irgendwie nicht stabil genug, um meine Ziele gleichmäßig zu erreichen. Bei den Prosymbio® Veranstaltungen ist es mir wie Schuppen von den Augen gefallen: meine persönliche, mentale Plattform macht den Unterschied in meinen Verkaufsergebnissen. Meine persönliche, mentale Belastung, meine mentale Bereitschaft und Stabilität. Diesen Dreiklang selbst und erfolgreich zu managen. Das war mein persönlicher Gamechanger im Vertrieb. «

Thomas Kiso, Master-Teilnehmer der Prosymbio® Präsenzveranstaltungen

Was Ihnen eine Teilnahme bringt?

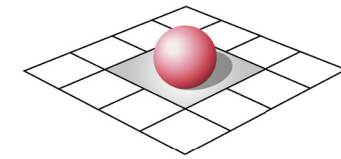
Ziel dieses Workshops ist es, innerhalb eines Tages eine Verbesserung in Ihrer individuellen, ganz persönlichen Vertriebsperformance zu schaffen.

Sie erfahren in unserem Workshop:

- Warum effektive und effiziente Selbstführung im Vertrieb die Basis für Vertriebsfolge ist.
- Wie Sie auch in verschiedenen vertrieblichen mentalen Drucksituationen „bei sich“ bleiben.
- Was Spitzenvertriebler/innen von mittelmäßigen Vertriebler/innen unterscheidet.

Kernthemen:

- Unterbewusstsein vs. mentale Belastung
- Erfahrung vs. mentale Bereitschaft
- Verhalten vs. mentale Stabilität
- Wie gelingt es mir, meinen eigenen Zustand jederzeit und zuverlässig zu managen?
- Warum ist diese Fähigkeit für meinen Vertriebsfolg so wichtig?
- Wie bekomme ich diese Fähigkeit in meinen eigenen vertrieblichen Werkzeugkoffer?



PROSYMBIO®

Mental stark, erfolgreich im Vertrieb – Willkommen bei PROSYMBIO®

Mit Prosymbio® erlangen Sie die mentale Stärke, die Sie für Ihren Vertriebsfolg benötigen. Unsere Trainings und Coachings unterstützen Sie dabei, mentale Hürden zu überwinden und Ihre Verkaufszahlen zu steigern. Lassen Sie sich von unserer Methode inspirieren und entdecken Sie das Potenzial, das in Ihnen steckt.

Interessiert? Entdecken Sie unser Workshop-Angebot und melden Sie sich gleich an – wir freuen uns auf Sie!



» Während meiner Ausbildungen zum Trainer und Coach wurde mir die Bedeutung und der Zusammenhang von Verhaltens-, Motiv- und Volitionsforschung sowie der Mentalforschung und der Sportpsychologie zum Ausgleichen von schwankenden Vertriebsleistungen richtig klar.

Das Zusammenspiel zwischen mentaler Belastung, mentaler Bereitschaft und mentaler Stabilität im Hinblick auf den Verkaufserfolg bildet die Grundlage von Prosymbio®. Ich begann, meine neuen Erkenntnisse in mein eigenes Vertriebsfundament zu gießen, um meine eigenen Vertriebsleistungen zu optimieren. So entstand Prosymbio®. «

Michael Schnaubelt, Entwickler von Prosymbio®, BDVT-geprüfter Trainer und Berater, Business Management Coach nach DIN-PAS 1029

PROSYMBIO®

Was ist das Besondere an Prosymbio®?

Prosymbio® kombiniert und verbindet Mental- und Methodenwissen **individuell**, um den **Erfolg im Vertrieb zu steigern** und bereits vorhandene Erfolge in der **Teamführung zu optimieren**.

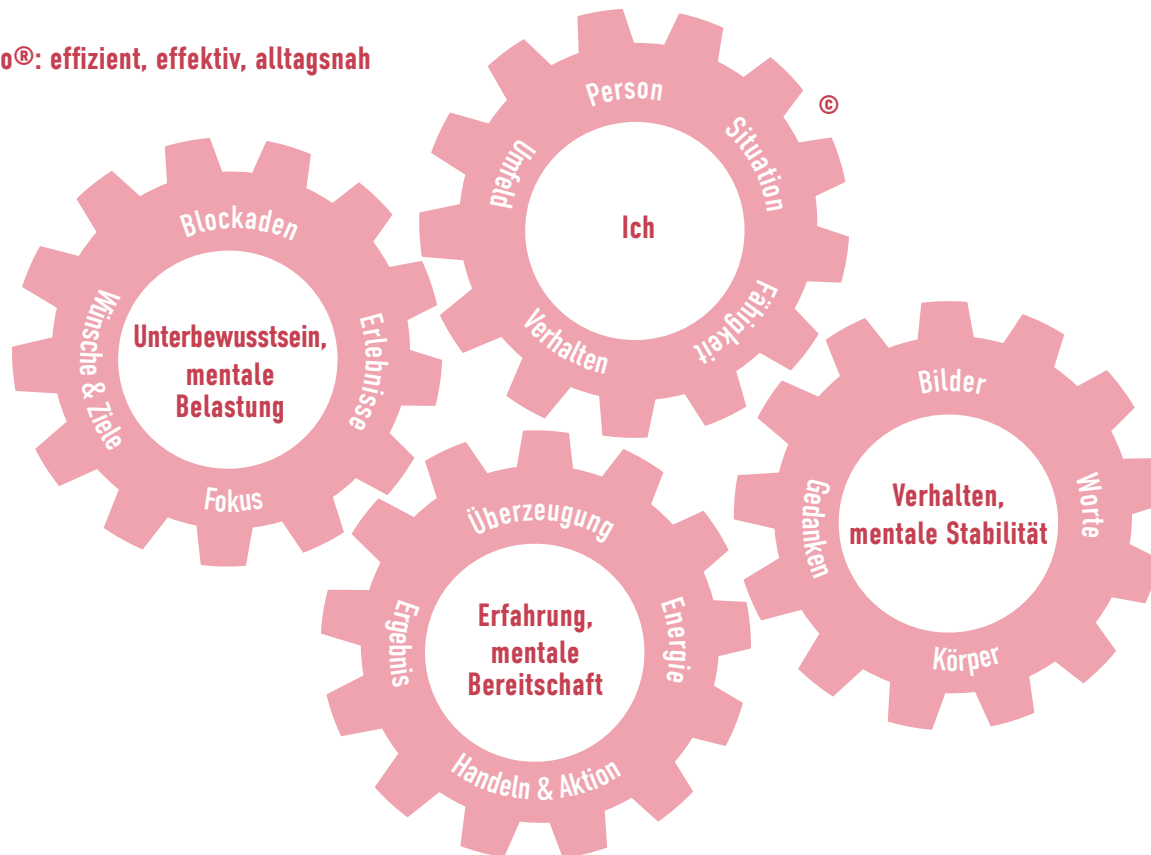
Durch die Integration von **psychologischen Aspekten** und **praktischen Methoden** wird ein ganzheitlicher Ansatz verfolgt, der es ermöglicht, die schon **vorhandenen Stärken jedes Einzelnen** optimal und das gesamte Team **auf Erfolgskurs** zu bringen und zu halten.

Wann ist Prosymbio® die richtige Wahl?

Prosymbio® ist die richtige Wahl für Sie, wenn Ihnen folgende Werte, Einstellung und Grundhaltung im Umgang mit Kunden wirklich wichtig sind:

1. Achtung, Respekt und Wertschätzung im Umgang mit Ihren Kunden.
2. Gib/verkaufe dem Kunden das, was er/sie wirklich möchte.
3. Prosymbio® ist nichts für knallharte "Hardseller".

Prosymbio®: effizient, effektiv, alltagsnah



Ihre Themen, Ihr Erfolg – Individuelle Workshops bei Prosymbio®

Unsere Workshops basieren auf den Themen der **Teilnehmenden**: Arbeiten Sie gezielt an Ihren eigenen Problemstellungen mit persönlicher Unterstützung!

Effektive und effiziente Selbstführung ist die Basis für Vertriebs Erfolg. Nie galt das mehr als in 2024. Ich lerne, wie ich in meinen täglichen mentalen Drucksituationen ‚bei mir‘ bleibe. Und wie diese Kernkompetenz zu **stabilem, regelmäßigen Vertriebs Erfolg** führt.

Wann?

10. Sept. 2024, 09:00 – 17:00 Uhr

Wo?

Dorint Pallas Wiesbaden
Auguste-Viktoria-Straße 15
65185 Wiesbaden, Deutschland

Preis?

590,00 € inkl. aller Seminarunterlagen & Verpflegung

Jetzt Teilnahme sichern!

Melden Sie sich online an unter prosymbio.de oder einfach QR-Code scannen.



Sie haben Fragen? Kontaktieren Sie uns gerne – wir freuen uns auf Sie!

☎ +49 173 3252604

✉ office@prosymbio.de